

Бизнес-план БАР



Данный бизнес-план потребуется вам при открытии собственного бара. Он позволит вам с нуля разобраться во всех тонкостях ведения данного бизнеса, а также выбрать наиболее актуальное направление.



СОДЕРЖАНИЕ:

Бизнес-план бара	3
Скачать готовый бизнес-план бара	3
Пример бизнес-плана бара	3
Актуальность идеи и анализ рынка с оценкой конкурентов	4
Пример с расчетами и анализ рисков	5
Выбор концепции	6
Ассортимент товаров, продукции и услуг	7
Тренды 2019 года: на что обратить внимание	8
Выбор места: удобство, проходимость человекопотока и цена аренды	8
Требования к помещению, оборудованию и ремонту	9
Поставщики сырья/продуктов	10
Стандарты и ГОСТы	11
Регистрация юридического лица и необходимые документы	12
Возможные варианты ведения бухгалтерии	12
Сотрудники и персонал: подбор, найм и оформление	13
Организационный план	14
Производственный план	15
Пути сбыта	15
Эффективные способы продвижения и увеличения продаж	16
Система налогообложения	17
Финансовые результаты и типовые ошибки	17
Срок окупаемости стартовых затрат	18
Заключение	18

БИЗНЕС-ПЛАН БАРА

Основными пользователями готовых бизнес-планов зачастую являются предприниматели, которые пытаются открыть первый бизнес или опытные, но не имеющие знаний в данной индустрии. Это связано с тем, что открытие хорошего бара является достаточно сложным делом. Стоит отметить, что спрос на услуги общепита растут. Все большее количество людей едят вне дома.

Для того, чтобы открыть бар, вам потребуется хороший бизнес-план. Данный бизнес-план может служить вам отличным руководством, который содержит параметры и показатели прибыльности, а также размер необходимых инвестиций.

СКАЧАТЬ ГОТОВЫЙ БИЗНЕС-ПЛАН БАРА

В настоящее время найти хороший бизнес-план в сети Интернет достаточно сложно. Присутствует огромное количество бизнес-планов без расчетов и детального описания. Это связано с тем, что открытие бара является одним из самых трудозатратных и сложных видов деятельности. Существует много «но» и препятствий на пути к открытию, которые для каждого региона могут отличаться. Очень многое зависит от формата бара, местоположения и многих других факторов.

Данный бизнес-план может послужить для вас руководством по открытию бара и избежать множества ошибок на старте.

ПРИМЕР БИЗНЕС- ПЛАНА БАРА

Бизнес-план бара содержит основную информацию, связанную с расчетами, показателями прибыльности данного дела, а также пунктами, которые должен содержать каждый бизнес-план.



АКТУАЛЬНОСТЬ ИДЕИ И АНАЛИЗ РЫНКА С ОЦЕНКОЙ КОНКУРЕНТОВ

В последние годы в России активно развивается культура общественного питания. В результате быстрый рост числа заведений и разнообразие предложений формируют особый интерес россиян к питанию вне дома. Даже во время экономического кризиса население не отказывается от посещения заведений общественного питания, хотя и старается экономить на этом виде расходов.

По мнению экспертов, отечественный рынок общественного питания имеет перспективы роста, поскольку он достаточно емкий и не сильно развит. Поэтому сфера общественного питания остается актуальной и перспективной.

Неудивительно, что сфера развлечений и общественного питания так привлекательна для предпринимателей. Поэтому на рынке общественного питания высокий уровень конкуренции. Много гамбургеров, суши-ресторанов, кафе, пиццерий. Вы можете выбрать любое направление, но зачем открывать бар или паб?

1. Сама концепция бара предполагает более неформальную обстановку: место, где можно собраться с друзьями, отдохнуть вечером после работы, перекусить и выпить алкогольные напитки.
2. В барах достаточно высокая наценка на алкоголь, что позволяет получать значительную прибыль.
3. Бары могут использоваться в качестве мест проведения различных мероприятий.
4. Открыть бар гораздо проще, чем полноценный ресторан с оригинальной кухней.

Если говорить о конкурентах, то явного сетевого лидера в нашей стране нет, так как зачастую не бывает похожих заведений. В каждом городе присутствует большое количество баров, которые имеют свою концепцию и привлекают большое количество посетителей, но стоит отметить, что где-то 2-3 заведения будут пользоваться особой популярностью. На них и надо ориентироваться при открытии подобного бизнеса, либо выбрать собственную концепцию учитывая все риски.

