

Бизнес-план ФИТНЕС-КЛУБ



Бизнес-план посвящен открытию фитнес-клуба.
Данный бизнес-план позволит вам с нуля разобраться
в концепции бизнеса в фитнес-индустрии.



СОДЕРЖАНИЕ:

Бизнес-план фитнес-клуба	3
Скачать готовый бизнес-план фитнес-клуба	3
Пример бизнес-плана фитнес-клуба	3
Актуальность идеи и анализ рынка с оценкой конкурентов	4
Пример с расчетами и анализ рисков	5
Выбор концепции	6
Ассортимент товаров, продукции, услуг и т. д.	7
Тренды 2019 года: на что обратить внимание	8
Выбор места: удобство, проходимость человекопотока, цена аренды	9
Требования к помещению, оборудование и ремонт	9
Поставщики оборудования	11
Стандарты и ГОСТы	12
Регистрация юридического лица и необходимые документы	13
Возможные варианты ведения бухгалтерии	14
Сотрудники и персонал: подбор, найм и оформление	15
Организационный план	15
Производственный план	16
Пути сбыта/продажи	16
Эффективные способы продвижения и увеличения продаж	17
Система налогообложения	18
Финансовый результат и типовые ошибки	18
Срок окупаемости стартовых затрат	19
Заключение	19

БИЗНЕС-ПЛАН ФИТНЕС-КЛУБА

Готовый бизнес-план фитнес клуба зачастую ищут начинающие предприниматели, которые стараются узнать новую информацию и избежать ошибок при открытии собственного дела. Это связано с тем, что данный бизнес обладает достаточно серьезными требованиями, но в то же самое время позволяет приносить собственнику хорошую прибыль. Спрос на данную услугу постоянен. Вопрос сезонности, когда летом снижается поток клиентов, можно решить путем предоставления услуг СПА и косметологии. Это позволяет существенно снизить издержки и повысить прибыль.

Но для открытия фитнес-клуба, в любом случае потребуется составить хороший бизнес-план по открытию фитнес-клуба. Он должен содержать первоначальные инвестиции, период окупаемости и показатели рентабельности, а также рынок сбыта.



СКАЧАТЬ ГОТОВЫЙ БИЗНЕС-ПЛАН ФИТНЕС-КЛУБА

Сегодня скачать готовый пример бизнес-план в Интернете достаточно сложно. Это связано с тем, что при открытии фитнес-клуба возникает много «но», которые для каждого региона могут быть абсолютно разными. Это зависит от формата фитнес-клуба, целевой аудитории, местоположения, номенклатуры предоставляемых услуг.

Несмотря на это данный бизнес-план позволит вам понять план действий и отредактировать его под свои цели.

ПРИМЕР БИЗНЕС-ПЛАН ФИТНЕС-КЛУБА

В данной статье будет показан бизнес-план фитнес-клуба с расчетами, а также пунктами, которые должны присутствовать в бизнес-плане.

Бизнес-план подойдет как для начинающих, так и для опытных предпринимателей, которые самостоятельно хотят открыть фитнес-клуб и просчитать все финансовые параметры и риски.



АКТУАЛЬНОСТЬ ИДЕИ И АНАЛИЗ РЫНКА С ОЦЕНКОЙ КОНКУРЕНТОВ

В последнее время во всем мире прослеживается четкая тенденция здорового и спортивного образа жизни. Ведется активная пропаганда ЗОЖ через различные сферы жизни. Это отражается и в том, что повсеместно появляются все новые спортивные клубы и фитнес-центры. В последнее время появился значительный интерес у общества к спортивному телу, к его качеству и возможностям. Считается, что общество отодвинуло на задний план идеал субтильного тела, и поставило на пьедестал спортивное, упругое и накаченное. Такой внешний вид ассоциируется со здоровьем, силой, красотой, желанием самосовершенствоваться и добиваться успеха.

В России данная бизнес-ниша появилась относительно недавно, около 20 лет назад, но свое стремительное развитие и спрос получила лишь в последнее десятилетие. Учитывая такой спрос, российская фитнес-индустрия не сумела пока предоставить достаточное количество достойно оснащенных спортивных учреждений.

Это является одной из основных проблем фитнеса в России — постоянно растущее число клубов, которые плохо оснащены необходимым оборудованием для полноценных занятий.

Проведем оценку конкурентов и отметим три основные компании в этой нише, которые создали действительно полноценные условия для занятий фитнесом в России:

- «Русская фитнес-группа» (60 клубов);
- Alex Fitness (60 фитнес-залов);
- Fitness House (49 фитнес-центров).

Согласно статистике 2018 года, большая часть ответивших (возрастная категория 25–30 лет) хотели бы заниматься в основном на тренажерах с инструкторами. К сожалению, на данный момент не так много квалифицированных специалистов в этой области. По нашему мнению, прохождение специальной подготовки в течение всего лишь нескольких месяцев — недостаточно. Как показывает практика, за это время невозможно познать все тонкости и нюансы фитнеса. Нужно отметить, что последнее время к данному вопросу начали относиться более фундаментально. Появились специальные образовательные учреждения, а также долгосрочные курсы, включающие весь спектр вопросов фитнеса. Можно предположить, что через какое-то время можно будет говорить о высокой квалификации инструкторов и об их достаточном количестве в спортивных клубах.